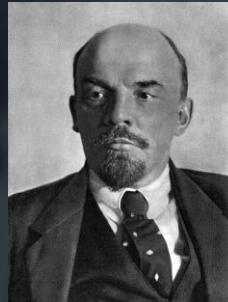
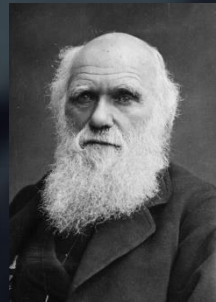


Цифровая революция в дистанционных каналах через эволюцию промышленных решений



СТАНИСЛАВ ШИЛОВ
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ПО ПРОДАЖАМ ПО
РАЗВИТИЮ, BSS



Цифровая революция

мировые тенденции

- ✓ Роль цифровых каналов растет во всех областях экономики, включая банки
- ✓ К 2019 году до половины дохода будет приходиться на цифровые каналы
- ✓ Компании, не успевшие за диджитализацией, рискуют потерять до трети прибыли



Новая реальность

вызовы для банков

- ✓ Скорость реакции на вызовы рынка, сокращение T2M
- ✓ Клиентоцентричность вместо продуктоцентричности
- ✓ Выход на рынок финтех компаний и необанков
- ✓ Поколенческий сдвиг (Y, Z)

CORREQTS

Открытая платформа — независимость от вендора



API



SDK



HTML 5



Голосовые
технологии

Современная архитектура новой версии:

HTML5 + API + SSO + TИP

- Самостоятельная разработка интерфейса ДБО
- Портал со встраиванием внешних сервисов (ДБО ФЛ и т.д.)
- Самостоятельная интеграция с внешними системами (облачные сервисы, CRM-системы и т.д.)

SDK

- Самостоятельная разработка банком функциональности в соответствии с потребностями бизнеса



Эффект:

Независимость от вендора

- Банк самостоятельно выбирает исполнителя работ (Банк/BSS/сторонний разработчик)
- Возможность создания отдельного Front-End решения (Банк/BSS/сторонний разработчик)

Сокращение Time-to-market

- Оперативная реализация требований банка
- Повышение доходов от электронных каналов

Снижение стоимости развития

CORREQTS

заслуженное лидерство



TOP 5

Markswebb *Rank&Report*
аналитическое агентство

Данный подход обеспечил восхождение решений банков на платформе CORREQTS на верхние позиции ведущих отраслевых рейтингов:

- Markswebb Business Internet Banking Rank –
5 место (УБРИР)
- Markswebb Mobile Banking Rank –
3 место (СКБ-Банк, независимая оценка)

Предлагаем

развитие через сотрудничество



Было

- Долго, дорого: развитие функциональности по запросу банка либо силами ИТ банка

Предлагаем

- Совместное среднесрочное планирование развития продуктовой линейки
- Реализация стратегии банка в рамках развития продуктов BSS

Эффект

- Предсказуемый Time-to-market
- Низкая себестоимость:
 - Новая функциональность – это лицензия. Стоимость лицензии ниже стоимости заказной доработки
 - Развитие текущей функциональности в рамках сопровождения
- Прозрачная работа вендора (среднесрочное планирование + Agile)

Приглашаем к участию в обсуждении планов 2018 г.

Активное развитие продуктов в стандартной версии CORREQTS Corporate за последний календарный год



Электронный офис

- Самостоятельное подключение клиентами услуг
- Заказ справок, разовых услуг
- Заключение договоров
- Витрина внешних (облачных) сервисов

BSS Business

- Современный, полнофункциональный мобильный банк, адаптированный под клиентов МСБ

Корпоративные карты

- Сервис обеспечит полный цикл работы с корпоративными картами в дистанционных каналах

Интеграция с облачными сервисами

- Проверка контрагентов
- Облачные бухгалтерии

Чат с банком

Онлайн-конверсия

- По курсам банка
- По курсам биржи

Эквайринг

- Отчеты по операциям и платежам

Календарь клиента

- Заведение напоминаний на стороне клиента и банка

Безопасность

- Устройства доверенного отображения подписываемых данных SafeTouch, включая белые списки
- PayControl - удобное и безопасное подтверждение операций в системах ДБО в качестве замены SMS-паролям и одноразовым сеансовым ключам.

Поддержка КЭП внешних УЦ

- Заканчиваем реализацию

01

«Оцифровка» услуги
в «Электронном
офисе»



02

Пилот на группе
клиентов



03

Интеграция с АБС и
перевод услуги в
промышленный
режим

Электронный офис

Витрина продаж

- Предложение клиентам новых продуктов банка, партнеров банка (внешних сервисов), тарифных планов в системе ДБО
- Самостоятельное подключение услуг клиентами без обращения в банк

Автоматизация неплатежного документооборота

- Заключение договоров, оферт в электронном виде
- Заказ разовых услуг (инкассация, перевозка ценностей);
- Заказ справок

Гибкая настройка на стороне банка

- Конструктор услуг на стороне банка с настраиваемой атрибутикой клиентских заявок и договоров
- Адресация предложений и услуг по группам клиентов
- Настраиваемая интеграция с бэк-офисом банка

Елена Павлова
3 организации
[+ Создать платеж](#)

На подписи: 3
Движения по счетам: 1
Сообщения от банка: 1
Предложения от банка: 1
Действия партнеров: 3

ООО "Все цветы мира" 3 450 678.00 RUB ... 84726
ООО "Кофейные зерна" 75 079.17 RUB ... 90584
ИП Павлова Е. П. 780 777.77 RUB ... 89675
[+ Добавить компанию](#)

Развитие вашего бизнеса
+ Индивидуальные предложения

- Тендеры** (15)
По вашему основному виду деятельности мы подобрали для вас [15 позиций](#), по которым вы сможете подать заявку.
[Получить тендерную гарантию](#)
- Доставка** (2)
Документы и малогабаритные грузы
FedEx 3901 2010 7352
Сегодня, 15:00 — Получено курьером
UPS 8710 0012 1209
Вчера, 21:34 — Доставлено курьером
Logistic, Моё дело, Контур.эльба
- Бухгалтерия**
Использование облачной бухгалтерии позволяет эффективно автоматизировать обработку финансовой документации, подготовку отчетности и ее сдачу в налоговую инспекцию.
1С, Моё дело, Контур.эльба
- CRM** (16)
У вас [5 новых клиентов](#), [7 новых заказов](#), [4 сделки](#).
amoCRM, Bitrix24
- Финансовые услуги**
Финансовые и юридические консультации, страхование рисков и имущества снижают сложности ведения бизнеса.
КонсультантПлюс, PECCO
- Персонал**
Мы поможем составить грамотное ценностное предложение компании потенциальным кандидатам, от которого напрямую зависит желание соискателей работать только у вас.
hh.ru

Электронный офис

единая экосистема взаимодействия с клиентом

Построение B2B-маркетплейса на базе «Электронного офиса»

- Реализация площадки для продаж продуктов и услуг клиентов банка между собой на базе ДБО банка
- Личный кабинет партнера. Возможность для клиента выводить свои предложения в маркетплейс

Преимущества

- Значительное сокращение операционных затрат за счет перевода неплатежного документооборота в удаленные каналы
- Повышение комиссионного дохода
- Создание на базе ДБО банка единой экосистемы для продвижения продуктов банка, внешних сервисов, продуктов клиентов банка для конечного клиента

Спасибо за внимание!

+7 (495) 785-0494

www.bssys.com

